



Santiago, agosto de 2025

Señores

Stakeholders

PRESENTE

De nuestra consideración

Por medio de la presente les actualizamos el desempeño comercial, financiero y riesgo a junio del presente año.

Al efecto, y por la presente, informamos a ustedes lo siguiente:

A comienzos del año 2024, la sociedad implementó un Plan Trienal que contemplaba una curva de crecimientos tanto de colocaciones, cartera e ingresos.

A junio de 2025, les podemos comentar que se ha avanzado en línea con lo presupuestado en todos los frentes incluidos en dicho Plan, progresos que se resumen en los siguientes tópicos:

Plan Comercial:

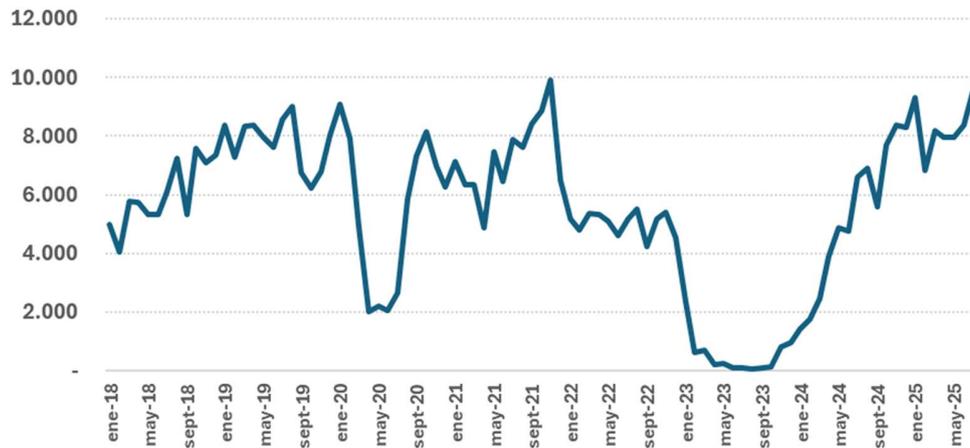
Se implementó un plan que contemplaba diversas iniciativas comerciales que sustentara el crecimiento sostenido en el número de colocaciones mensuales, que se tradujera en un crecimiento acorde del stock de cartera.

Se retomaron las alianzas comerciales a nivel nacional con los principales dealers y se potenció el área comercial con una nueva y más robusta estructura, necesaria para sustentar el nuevo nivel de colocaciones.

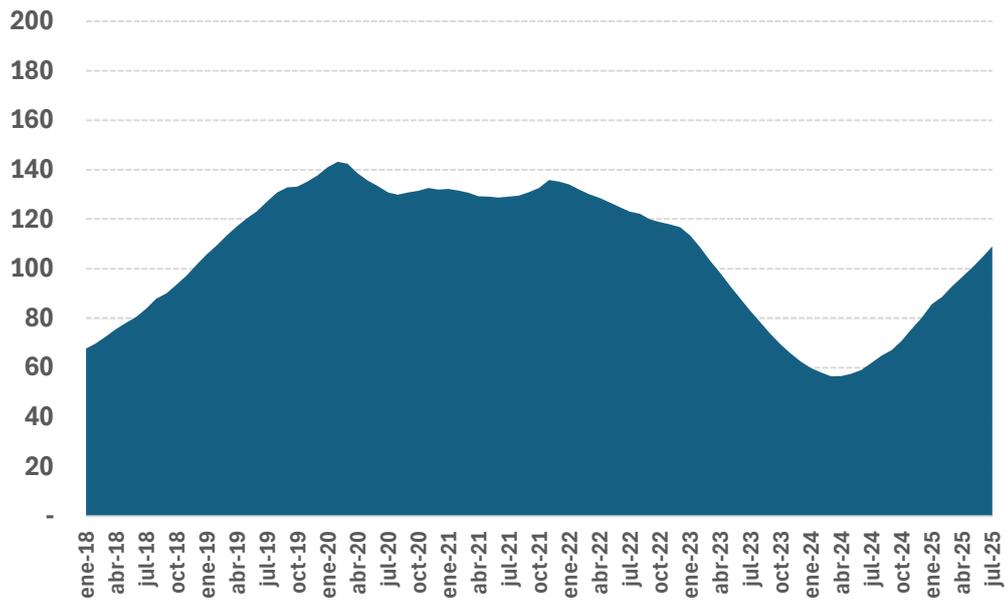
Se ha fortalecido la actividad comercial de Global en los segmentos medios, procurando ser un extraordinario aliado para nuestros distribuidores.

Todo lo anterior se ha potenciado con la implementación de distintos desarrollos tecnológicos para la creación de procesos y productos con el fin de incrementar la actividad comercial y automatizar herramientas de control de la rentabilidad de las colocaciones.

Evolución de Colocaciones:

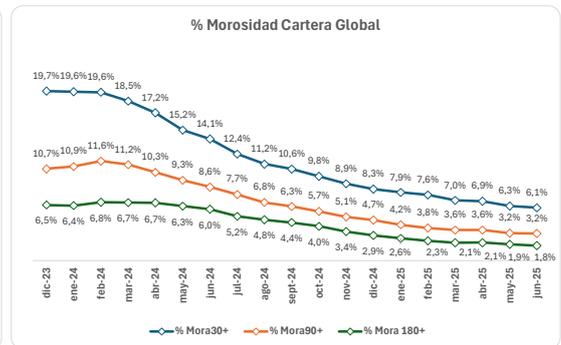
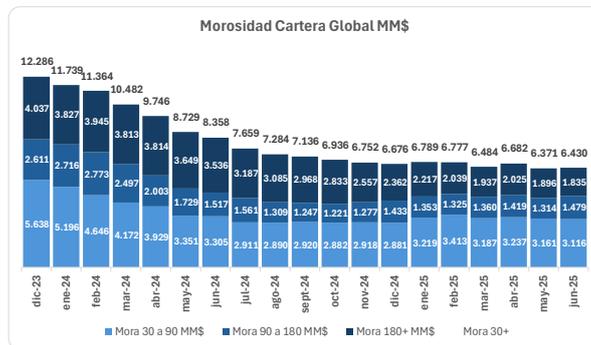


Evolución del Stock de la Cartera:



Las nuevas colocaciones han generado un rápido crecimiento de la cartera por sobre los 4.000 MM\$ mensuales en lo que va de este año.

Calidad de los Activos:



Es muy importante mencionar y destacar que todo el crecimiento evidenciado en el último año ha sido sobre la base de estrictas políticas de admisión, que nos ha permitido construir un crecimiento sano en términos de riesgo de crédito. Lo anterior se ha visto reflejado en que:

- En términos nominales, la morosidad de la cartera ha disminuido aproximadamente un 50%.
- En términos porcentuales alrededor de un 70%.

Proyecciones:

Esperamos que todas las iniciativas implementadas transversalmente a nivel compañía nos permitan mantener este nivel de crecimiento para los próximos trimestres.

Sin otro particular, saluda atentamente a Ud.,

Juan Sebastián Garib Zalaquett.
Gerente General